



# **TEIL 2: KPIS**

DIES SIND DIE WICHTIGSTEN KPIS IM E-MAIL-MARKETING

#### **⋈** Klickrate

Wie viele Empfänger:innen klickten auf einen Link in der E-Mail? Klickrate (%) = (Anzahl der Link-Klicks / Anzahl der Empfänger:innen) \* 100

## **⊠** Conversion Rate (CVR)

Wie viele Conversions gehen aus der E-Mail hervor?

CVR (%) = (Anzahl der Conversions / Anzahl der Empfänger:innen)

\* 100

## **⊠** Öffnungsrate

Wie viele Empfänger:innen öffneten die E-Mail? Öffnungsrate (%) = (eindeutige Öffnungen / Anzahl der Empfänger:innen) \* 100

Achtung: Apple Mail Privacy Protection beachten!

#### **⋈** Abmelderate

Wie viele Empfänger:innen meldeten sich in einem bestimmten Zeitraum von der E-Mail-Liste ab?

Abmelderate (%) = (Abmeldungen / Anzahl der Empfänger:innen) \* 100





# **TEIL 2: KPIS**

DIES SIND DIE WICHTIGSTEN KPIS IM E-MAIL-MARKETING

#### **⋈** Wachstumsrate der E-Mail-Liste

Wie schnell wächst deine Leserschaft?

Wachstdumsrate (%) = [(Neue Abonennt:innen - Abmelder:innen) / Anzahl der Empfänger:innen] \* 100

#### **⊠** Zustellrate

Bei welchem Anteil der Empfänger:innen landete deine E-Mail tatsächlich im Postfach?

Zustellrate (%) = [(Versandmenge - fehlgeschlagene Zustellungen) / Versandmenge) \* 100

### **⋈** Bounce Rate

Welcher Anteil aller E-Mails konnte nicht zugestellt werden? Bounce Rate (%) = 100 % - Zustellrate (%)

### **⋈** Spam Rate

Welcher Anteil aller E-Mails wurde als Spam gekennzeichnet? Spam Rate (%) = [(Versandmenge - Anzahl der Spam-Meldungen) / Versandmenge] \* 100

## Öffnungs- & Klickfaktor

Wie oft hat die selbe Person (durchschnittlich) geöffnet/geklickt? Öffnungsfaktor = Anzahl Öffnungen / Anzahl einmaliger Öffnungen Klickfaktor = Anzahl Klicks / Anzahl einmaliger Klicks